

SPECJELISTA DS. WSPRACIA SPRZEDAŻY

Firma: Brammer S.A.
Miejsce pracy: OLSZTYN

Twój zakres obowiązków:

- Realizacja planów sprzedażowych i raportowanie
- Nawiązywanie długofalowych kontaktów z klientami
- Wdrażanie nowych produktów i rozwiązań
- Dbanie o wysoką jakość wykonywanych prac, właściwą i terminową realizację zadań
- Współpraca z dostawcami i działami Firmy

Nasze wymagania:

- Wykształcenie wyższe
- Zdolności organizacyjne i umiejętność planowania
- Zdolność do podejmowania inicjatywy, aktywność

Mile widziane:

- Doświadczenie w branży technicznej i znajomość rynku
- Znajomość języka angielskiego

To oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Pracę według najlepszych standardów europejskich
- Niezbędne narzędzia do wykonywania pracy
- Dostęp do benefitów pozapłacowych: Karta Multisport, ubezpieczenia grupowe, pakiet medyczny

Aplikację zawierającą CV prosimy przesyłać na adres: praca.pl@rubix.com

